

Kraków, 14 sierpnia 2008 r.

Grupa Kapitałowa IDMSA: 3-krotny wzrost wyników w stosunku do I kwartału br.

Informacja prasowa

W II kwartale 2008 r. zysk netto Grupy Kapitałowej IDMSA wyniósł ponad 30 mln zł. Dominujący udział w wypracowanych wynikach miał Dom Maklerski IDMSA, który osiągnął zysk netto w wysokości ponad 24 mln zł.

- Na uwagę zasługuje relatywnie wysoki zysk Grupy IDMSA w zestawieniu z sytuacją panującą na giełdzie i stagnacją na rynku pierwotnym. Ponadto należy uwzględnić, iż wyniki za II kwartał są blisko 3-krotnie wyższe od wypracowanych w pierwszy kwartał tego roku – stwierdza Grzegorz Leszczyński, Prezes Zarządu DM IDMSA. - Nasza strategia budowy Grupy Kapitałowej w obszarze usług finansowych dywersyfikacja źródeł przychodów przełoży się na dalsze jej wzmocnienie i uniezależni naszą działalność od koniunktury giełdowej – dodaje Grzegorz Leszczyński.

W pierwszym dwóch kwartałach 2008 r. Dom Maklerski IDMSA przeprowadził 6 ofert publicznych o łącznej wartości ponad 260 mln zł. Broker zrealizował pierwszą publiczną ofertę firmy Hardex S.A. oraz wtórne emisje z prawem poboru spółek Relpol S.A., Masters S.A., Hawe S.A., Sanwil S.A. i Optimus S.A.

Broker przeprowadził także emisje obligacji dla sześciu spółek, o łącznej wartości 131 mln zł oraz ofertę prywatną o wartości 25 mln zł.

Podpisane przez spółkę w pierwszych sześciu miesiącach 2008 r. umowy obejmują m.in. przeprowadzenie pierwszych ofert publicznych firm Bumech S.A., POL-INOWEX S.A., Uniserv Budownictwo Przemysłowe S.A., Work Service S.A., Bowim S.A., Rank Progress S.A., BSC Drukarnia Opakowań S.A., kolejnej publicznej oferty akcji TETA S.A i Grupy Kolastyna S.A. oraz oferty prywatnej Premium Food Restaurants S.A.

Dom Maklerski IDMSA jest liderem w obszarze ofert realizowanych na GPW. W 2007 r. broker przeprowadził 24 oferty publiczne, w tym 11 IPO oraz 13 SPO.

- Jesteśmy przekonani, że zarówno przedsięwzięcia, których realizację już rozpoczęliśmy, jak i nowe projekty, przełożą się na wzmocnienie pozycji Grupy IDMSA na rynku usług finansowych oraz

istotny wzrost zysków – mówi Grzegorz Leszczyński.

W 2009 r. DM IDMSA chce uruchomić działalność bankową. W III kwartale br. zamierza złożyć do KNF wnioski o licencję. Zgodnie z założeniami bank będzie miał niskowy profil działania, wykorzystując w dużej mierze know-how DM IDMSA w obszarze rynku kapitałowego, istniejącą strukturę oraz bazę klientów. Kandydatem na prezesa nowego banku jest Lech Kurkliński – jedna z czołowych postaci polskiego sektora bankowego.

Spółka zamierza częściowo sfinansować budowę pierwszego etapu banku środkami pozyskanymi z emisji akcji, z której szacowane wpływy wyniosą ok. 120 mln zł.

Dodatkowe informacje:

Rafał Abratański

Wiceprezes Zarządu Domu Maklerskiego IDMSA

e-mail: biuro.k@idmsa.pl

tel. (012) 397 06 00

kom. 0602 55 44 41

O firmie:

Dom Maklerski IDMSA jest podmiotem dominującym Grupy Kapitałowej, funkcjonującej w obszarze usług finansowych. W jej skład wchodzi także spółki: Electus S.A. z Lubina – największą i najszybciej rozwijającą się firmą w branży usług finansowych sektora zdrowia, Electus Hipoteczny Sp. z o.o., IDEA TFI S.A. oraz IDMSA.PL Doradztwo Finansowe Sp. z o.o., Gwarant – Agencja Ochrony i Detektywistyki Sp. z o.o. oraz Romania Investment Sp. z o.o. DM IDMSA jest niezależnym, niebankowym, dynamicznie rozwijającym się biurem maklerskim. Spółka jest pierwszym brokerem notowanym na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Działalność DM IDMSA koncentruje się na czterech głównych obszarach:

- Usługi brokerskie
- Zarządzanie aktywami
- Forex
- Usługi korporacyjne – transakcje i operacje kapitałowe i pozyskiwanie kapitału dla firm

Kluczowe umiejętności stanowiące o wartości firmy to know-how i doświadczenie, które pozwala na dostarczanie Klientom zindywidualizowanych rozwiązań; elastyczność – umożliwiająca szybkie reagowanie na potrzeby rynku oraz niezależność.